

Strezia investerar och utvecklar i innovativa småbolag

Erbjuder kapital, kunskap
och kontakter



Kort om Strezia

Strezia AB (556838-2401) är ett privatägt investmentbolag som grundades 2018 och ägs av entreprenören Kristofer Turland (via moderbolaget Strelitzia Holding AB); som specialiserat sig på att hjälpa företagare och dess bolag i tidig fas att nå sin fulla potential.

Strezia investerar i små privatägda tech-bolag med fokus på SaaS-lösningar samt i småbolag med fokus på digitalisering av finansiella plattformar. Utöver sina investeringar i entreprenörsledda bolag, erbjuder Strezia även operativ expertis för att skapa ytterligare tillväxt i sina kunders verksamheter.

Strezia's grundare Kristofer har verkat inom mjukvarusektorn sedan år 2000, både nationellt som internationellt. Han var grundaren och ägaren av det svenska mjukvarubolaget OptiWay AB, som grundades 2005 och såldes 2018 till Visma Group, som är Europas största moln-baserade mjukvarubolag (www.visma.com). Han arbetade också som vd för OptiWay AB mellan åren 2005 till 2020.

Konsulter med fokus på tillväxt

Vi erbjuder seniora IT- och Management-konsulter som är specialister på allt från affärsutveckling, marknadsföring, försäljning, GDPR, Tech Due Diligence, produktutveckling och investeringar m.m.

För att ditt företag hela tiden ska kunna hålla takt med omvärlden är det viktigt att utveckla ditt erbjudande, dina produkter och tjänster så de matchar behoven hos kunderna och förändringarna på marknaden. Affärsutveckling är ett stort område vilket gör det svårt att veta i vilken ände man ska börja för att fortsätta vara konkurrenskraftig. Våra konsulter hjälper dig att hitta rätt väg framåt för just ditt företag, detta genom sina egna erfarenheter av att starta och driva lönsamma bolag.

När du behöver stöd i dialoger

Strezia's konsulter kan avlasta dig i ett flertal områden, inte bara genom strategisk rådgivning, utan även operativt – exempelvis i Projektleddning, Kravledning, Tech Lead, Tech Due Diligence, API Management, SaaS Expertis, Molnstrategier, ledningsarbete samt i samband med förhandlingar med kunder, leverantörer eller andra samarbetspartners. I dessa dialoger är det värdefullt med en extra, oberoende part som stöd.

Vi söker efter nya bolagsförvärv

Våra investeringar utgår alltid att göra långsiktiga investeringar i företag som uppvisar gynnsamma grunder, där både operativ expertis och ytterligare kapital kan utnyttjas för att skapa tillväxt i verksamheten.

Vi gör investeringar i startups och små mjukvaruföretag inom Fintech, Health-tech, Mobile Games/Apps och B2C; som visar stor potential för betydande tillväxt. Ett starkt och tydligt ägande skapar arbetsro för ledningen och team, vilket säkerställer bolagets strategi, därför äger vi gärna mer än 10 % av företaget. Är existerande ägare intresserade av att fortsätta äga en del av bolaget välkomnar vi ett samarbete.

Vi gillar också när ledningen och nyckelpersoner är delägare i verksamheten. Tillsammans etablerar vi en strategisk plan för verksamhetens fortsatta inriktning och utveckling. Därefter ansvarar ledningen för det praktiska genomförandet.

Vi tror på att vårda allt det som gjort de företag vi investerar i framgångsrika och har inte en avsikt att sälja vidare de företag vi förvärvar under kommande 3-7 åren. Den som säljer delar av sitt livsverk till Strezia, ska känna sig trygg med att Strezia som ny delägare kommer att bidra med kompetens och aktivt stöd för bolagets fortsatta utveckling och framgång.

- Vi söker aktivt efter mjukvaruföretag med en tydlig och beprövad affärsmodell samt har en ledande position, primärt SaaS-bolag.
- Företagen ska också ha en sund företagskultur, kunniga medarbetare och en välfungerande ledning med en god förståelse för vad som skapar långsiktigt hållbar lönsamhet.
- Behov av investering mellan 100 000-2 000 000 kronor.



"Bolagssäljare ska känna sig trygga med att Strezia som ny delägare kommer att vara engagerad och hjälpa bolaget på bästa sätt, inte bara ekonomiskt utan också operativt"

Kristofer Turland, Strezia AB

Har du ett bra affärsförslag?

Är du en driven företagare med ett affärsförslag? Kontakta mig gärna.



Kristofer Turland

Investor & Business Developer
m: +46 (0)703-122 170
kristofer.turland@strezia.com

Adress

Strezia AB
Nya Boulevarden 10
291 31 Kristianstad

E-post

info@strezia.com

Telefon

+46 (0)44 122 170

